



## Reservadirecto.com

1. ¿Qué necesidad/oportunidad buscamos responder?

Reservando directo con los hoteles, los usuarios conseguirán precios más bajos, por lo que tendrán mayores opciones e interés por alojarse en nuestra ciudad.

2. ¿Por qué esta necesidad/oportunidad es importante? ¿Cuáles son los datos que respaldan esta afirmación?

Los hoteles pierden mucho dinero cuando sus habitaciones son reservadas a través de una OTA, y/o plataformas que cobran exageradas comisiones por cada reserva realizada a través de sus portales. Pierden datos de clientes, e interacción con ellos.

3. ¿Qué nos imaginamos como solución?

Reservadirecto.com ayudara a los hoteles y agencias turísticas a integrarse a la transformación digital que nos exige el mundo.

4. Consideraciones o atributos que sean fundamentales en una solución a esta necesidad/oportunidad

Adaptación al cambio

5. Atributos que no son necesarios en una solución a esta necesidad/oportunidad